



2022年12月期 通期決算説明資料

株式会社アエリア
東証スタンダード市場(3758)
2023年3月10日

1. 2022年12月期 通期業績報告
2. セグメント別トピックスのご報告
3. 今後の経営方針について

連結経営成績
及び前期との比較

売上高	20,587百万円	(前期比	- %)
営業利益	835百万円	(前期比	- %)
EBITDA	1,190百万円	(前期比	- %)

ト
ピ
ク
ス

ITサービス
事業

株式会社ファーストペンギンの決済代行売上並びにアフィリエイト広告売上は減少も、コスト削減等の効果及びエアネット社の安定収益により営業利益が増加。

コンテンツ
事業

課金コンテンツの売上減少並びに新規コンテンツに係る開発費の増加に伴い売上高及び営業利益が減少。

アセット
マネジメント
事業

当社グループ内での協業推進により、売上高及び営業利益が増加。

2023年12月期
業績見通し

売上高	21,000百万円	(前期比	2.0% 増加)
営業利益	1,000百万円	(前期比	19.7% 増加)
EBITDA	1,250百万円	(前期比	5.0% 増加)

※「収益認識に関する会計基準」(企業会計基準第29号2020年3月31日)等を当連結会計年度の期首から適用しており、前連結会計年度と収益認識に関する会計処理が異なることから、対前期増減率を記載しておりません。



2022年12月期 通期業績報告

売上高は20,587百万円、営業利益は835百万円、EBITDAは1,190百万円となりました。

連結経営成績及び前期との比較

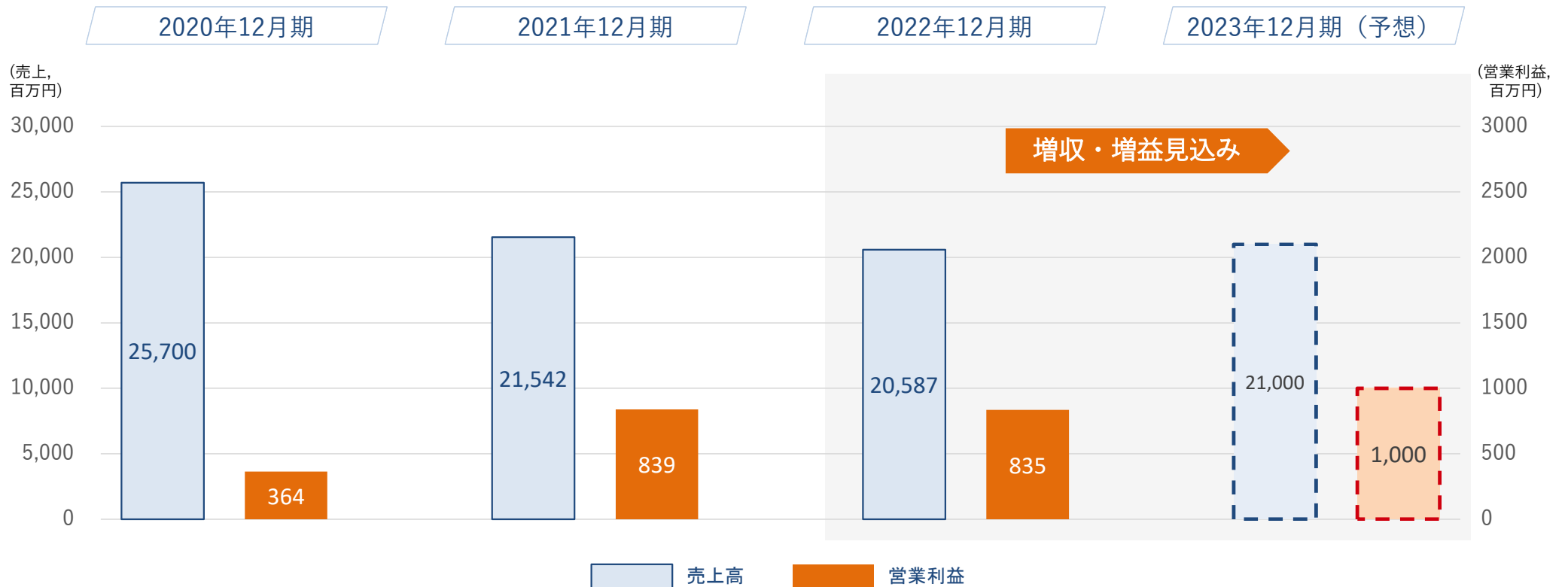
単位：百万円 (百万円未満切り捨て)	2022年12月期	2021年12月期	前年同期比 増減額	前年同期比 増減率
売上高	20,587	21,542	-	-
売上総利益	7,218	9,000	-	-
販売費及び一般管理費	6,382	8,161	-	-
営業利益	835	839	-	-
経常利益	720	835	-	-
税金等調整前当期純利益	608	718	-	-
親会社株主に帰属する当期純利益	172	586	-	-
EBITDA (営業利益 + 減価償却費 + のれん償却額)	1,190	1,286	-	-

※「収益認識に関する会計基準」(企業会計基準第29号2020年3月31日)等を当連結会計年度の期首から適用しており、前連結会計年度と収益認識に関する会計処理が異なることから、対前年同期比増減額及び増減率を記載しておりません。

通期業績推移（売上高・営業利益）

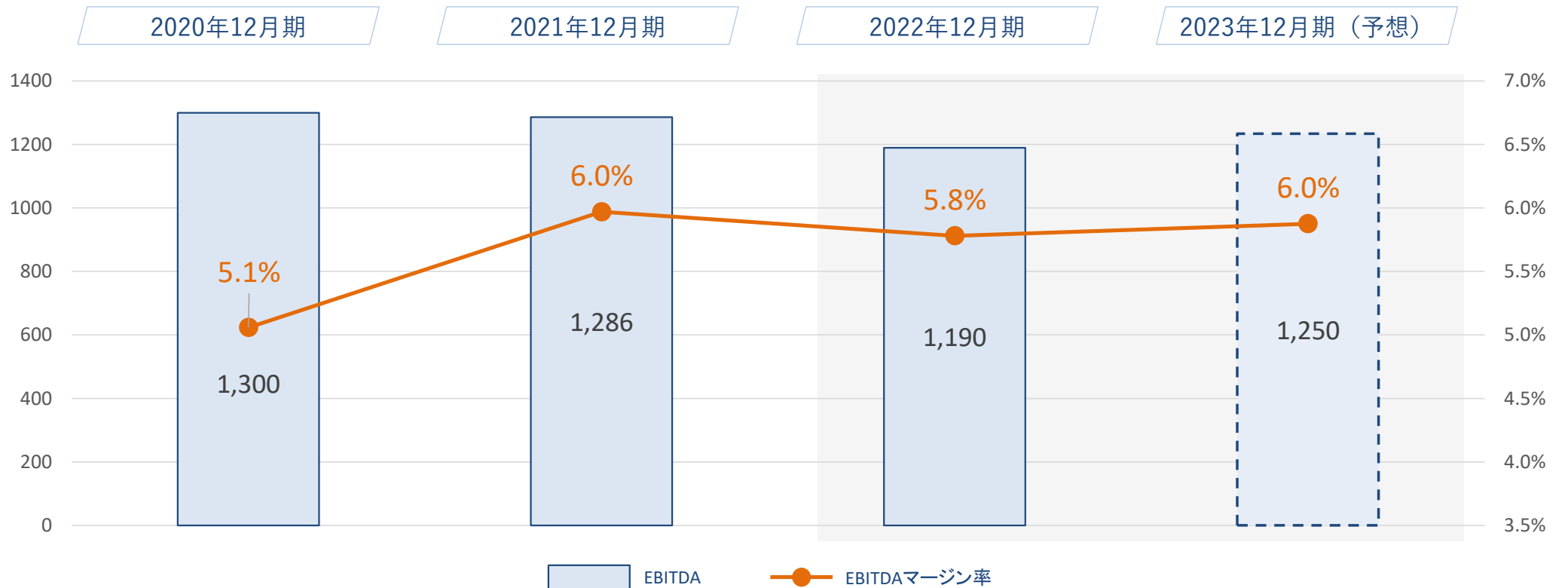
当連結会計年度の業績は前年同期と同水準となりました。
 営業効率の強化及び販売力・生産性を更に向上させ、通期での収益拡大を目指します。

売上高・営業利益推移



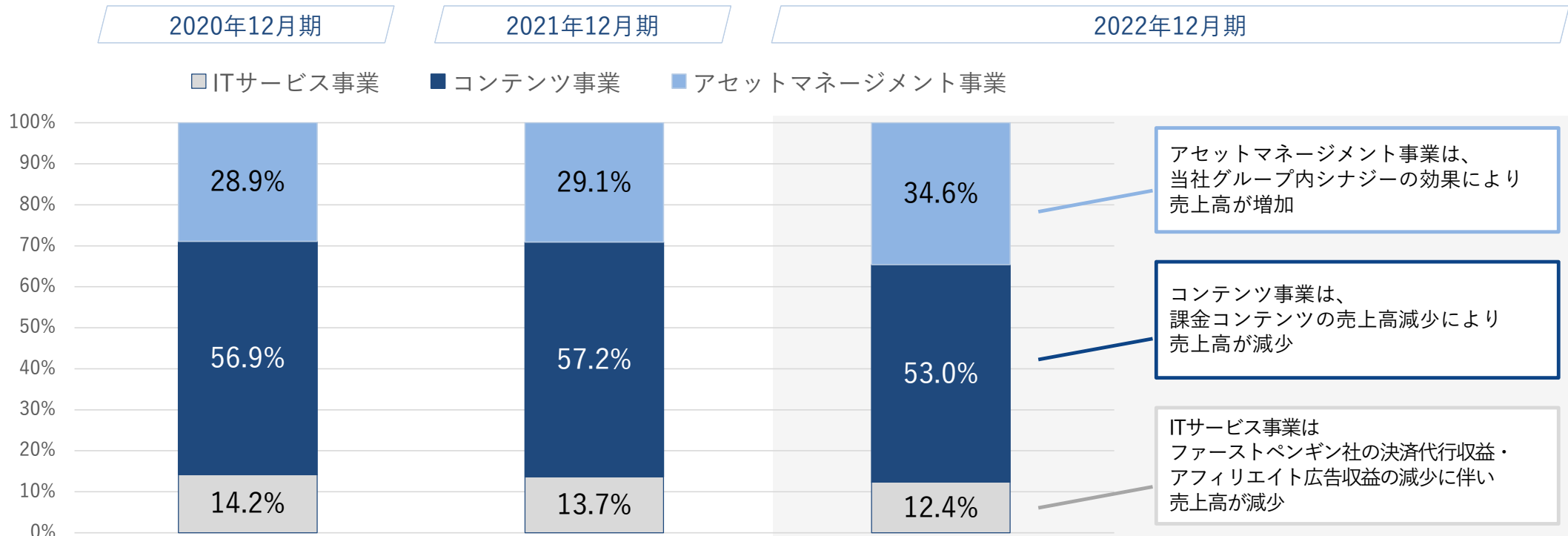
当期のEBITDA及びEBITDAマージン率は安定的に推移しており、
2023年12月期通期ではEBITDA 1,250百万円、EBITDAマージン率 6.0%となる見通しです。

EBITDA・EBITDAマージン率推移



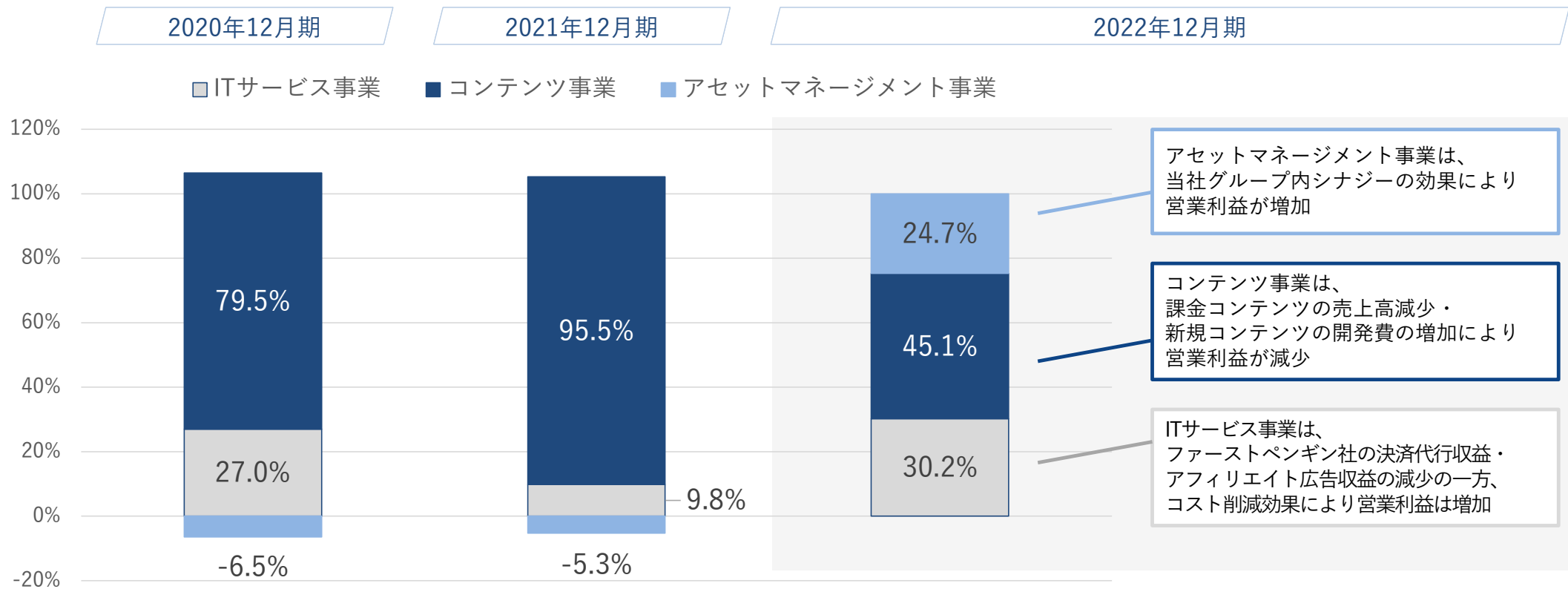
アセットマネージメント事業での当社グループ内シナジーの効果により、同事業の売上高構成比が伸長しました。

セグメント別通期売上高割合推移（各期の売上高=100%）



アセットマネージメント事業のグループ内シナジー効果、
ITサービス事業のコスト削減により、当該事業の営業利益構成比が増加しました。

セグメント別通期営業利益割合推移（各期の営業利益=100%）



連結貸借対照表及び連結キャッシュ・フロー

単位：百万円（百万円未満切り捨て）	2022年12月末	2021年12月末	備考
流動資産	18,073	16,225	現金及び預金、売掛金及び契約資産は減少したが、商品、未収還付法人税等が増加
固定資産	2,295	2,988	のれんの償却、投資有価証券の時価評価及び差入保証金の回収に伴う減少
資産合計	20,369	19,243	
流動負債	7,713	6,895	短期借入金及び1年以内返済予定の長期借入金の増加
固定負債	3,363	3,194	
負債合計	11,076	10,090	
純資産合計	9,292	9,153	当期純利益の増加、剰余金の配当、譲渡制限付株式の付与に伴う自己株式の処分
自己資本当期純利益率（ROE）	1.9%	6.7%	親会社株主に帰属する当期純利益の減少
総資産経常利益率（ROA）	3.6%	4.3%	
自己資本比率	44.3%	46.7%	
一株あたり純資産（BPS）	406.80円	407.59円	
単位：百万円（百万円未満切り捨て）	2022年12月末	2021年12月末	備考
営業活動によるCF	△1,085	2,048	税金等調整前当期純利益、のれん償却額及び預り金の減少の他、棚卸資産及び法人税等の支払額の増加
投資活動によるCF	△51	159	
財務活動によるCF	867	△864	借入金による収入の増加、長期借入金返済の減少
現金及び現金同等物期末残高	9,151	9,411	



セグメント別トピックスのご報告

リベル・エンタテインメントの『A3!』は、2023年1月に6周年。
『蒼焰の艦隊』も2023年2月には5.5周年イベントを実施。
引き続き高いクオリティの開発と運営を追求します。

『A3!』



©Liber Entertainment Inc. All Rights Reserved.

- 2023年1月にサービス開始から6周年。
- 2023年春には有名IPとのコラボを実施予定！
- iOSセールスランキング最高2位！Androidは最高7位！
- 2.5次元舞台「MANKAI STAGE『A3!』」はACT2!シリーズを上演中！

『蒼焰の艦隊』



©Liber Entertainment Inc. All Rights Reserved.

- 2021年4月に150万ダウンロードを突破！
- 2023年2月には5.5周年！ゲーム内キャンペーンを開催。
- 2022年12月に行われた有名IPとのコラボも好評！
- 日本国内で開発した高精度な3Dグラフィックや、新要素の開発にも注力し、ファンを魅了。

【女性向けIP創出事業】全世界での累計会員数3,500万人を誇る大人気恋愛ゲーム「イケメンシリーズ」の10周年記念作品となる待望の最新作が始動！

「イケメンヴィラン 闇夜にひらく悪の恋」2023年春リリース決定



- 「イケメンヴィラン 闇夜にひらく悪の恋」は、イケメンシリーズが贈る最もダークでセクシーな中毒ラブストーリーをコンセプトに、19世紀英国を舞台に暗躍するヴィラン9人たちとの恋愛を描いた物語となっています。
- 人気イラストレーター 夏目レモン氏によるキャラクターデザイン、そして、キャラクターに息を吹き込む豪華出演声優陣がラインナップされています。

【女性向けIP創出事業】「イケメンシリーズ」の派生レーベルとなる「+ONE by イケメンシリーズ」が誕生。シリーズ第1弾タイトルが始動！

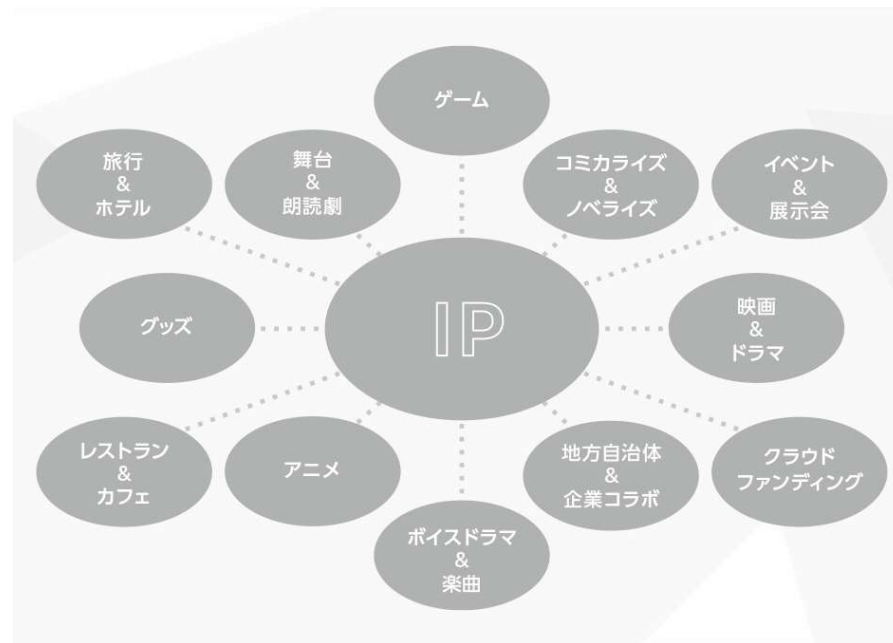
「+ONE by イケメンシリーズ」第1弾タイトル「恋花幕明録」2023年春リリース決定



- 「+ONE by イケメンシリーズ」は、様々なパートナー企業と一緒に、お互いの強みを活かした女性向け恋愛ゲームをお届けする、イケメンシリーズの派生レーベルです。
- 第1弾タイトルとなる「恋花幕明録」はアニメイト社との共同開発となります。

【女性向けIP創出事業】オリジナルIP開発の協業サービス 「CYBIRD IP CREATIVE STUDIO」の提供を開始

CYBIRD IP CREATIVE STUDIO



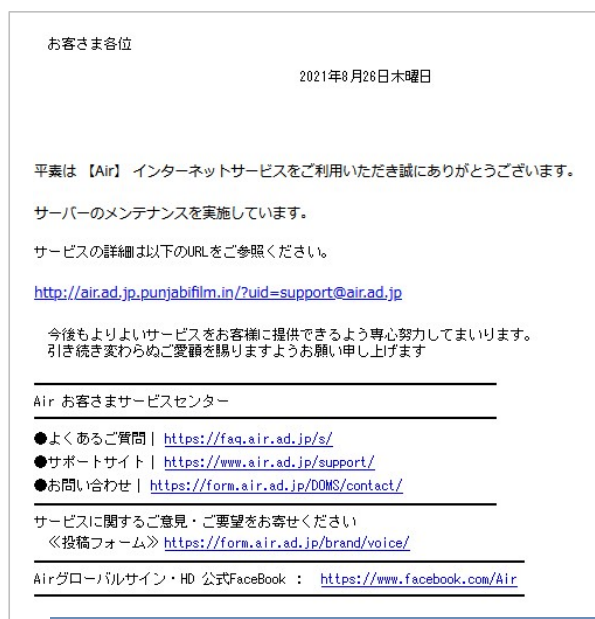
- 「CYBIRD IP CREATIVE STUDIO」は企業に向けてIPの創出・活用を支援するサービスです。
- オリジナルIP開発からメディアミックス、マーケティング、マネタイズ、ビジネス設計まで一貫して提案します。



“なりすまし対策”を強化したメールソリューションを提供 《不正なURLを使ったフィッシング攻撃を防御》

エアネット 「ALL in Oneメール セキュリティプラス」

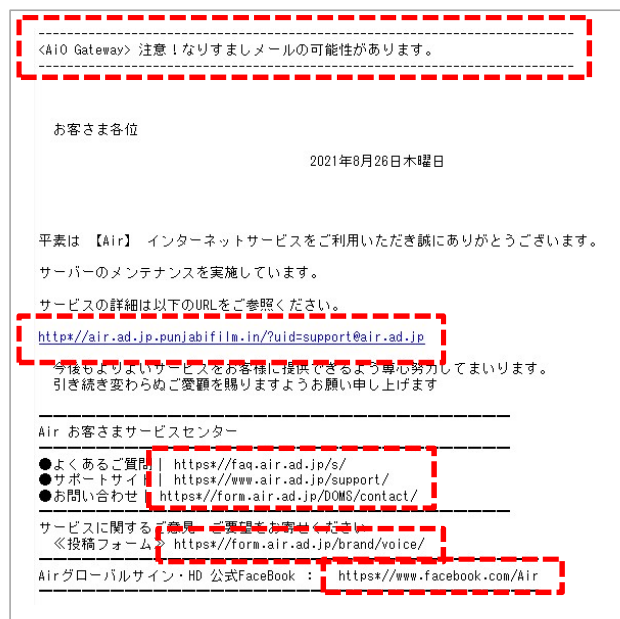
受信メール（対策前）



メールアカウント窃取目的のフィッシング用URL

ハイパーリンクで表示とは異なるURLの埋め込み

受信メール（対策後）

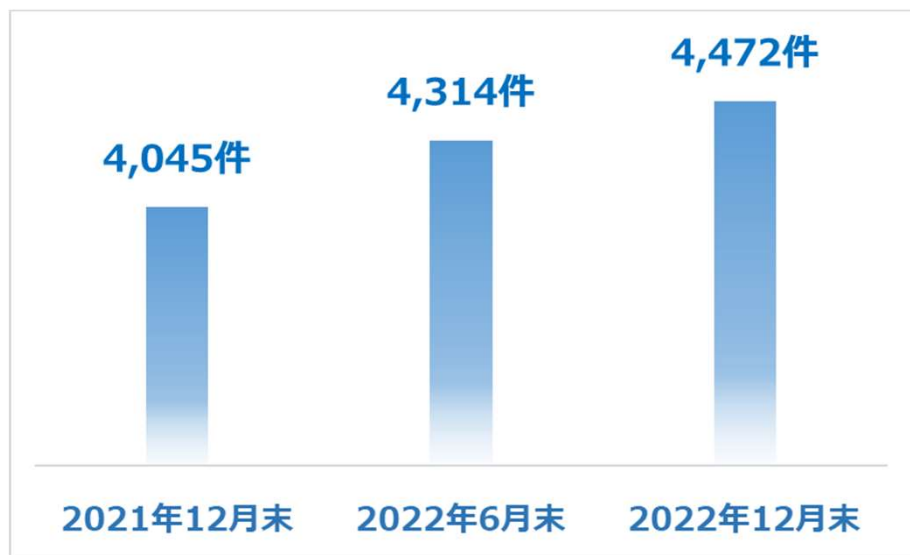


SPF、DKIM、DMARK認証が失敗したメールを「なりすましメール」として判定。

- 「なりすましメール」の冒頭に、注意喚起の文章を自動挿入。
- ハイパーリンクの解除。
- URLのテキストの一部を自動変換して、ワンクリックでの移動を防止。

決済代行サービスのサイト数は堅調に推移。
利便性を高める機能の実装など、更に利便性を高めて参ります。

決済代行サービスのサイト数



決済サービスの機能向上

◆BtoB決済サービス開始

企業間取引で発生する決済に関して、請求書発行から入金までを代行するサービスです。従来、銀行振込で行っている支払いをオンラインのバーチャルカードで決済でき、支払い側は請求書についている決済リンクから決済ページを開き、決済ボタンを押すだけで決済が完了します。

◆CSV決済機能実装開始

CSV決済は指定のCSVファイルをアップロードすることで、多数のエンドユーザーの決済を一括で処理できます。近年増加しているサブスク型サービスにおいて、毎月の請求金額が異なる場合や、課金対象ユーザーが変動する場合などにも活用いただけます。

◆電子マネー販売好調継続

既存の加盟店を中心に営業活動を継続し、販売好調。



今後の経営方針について

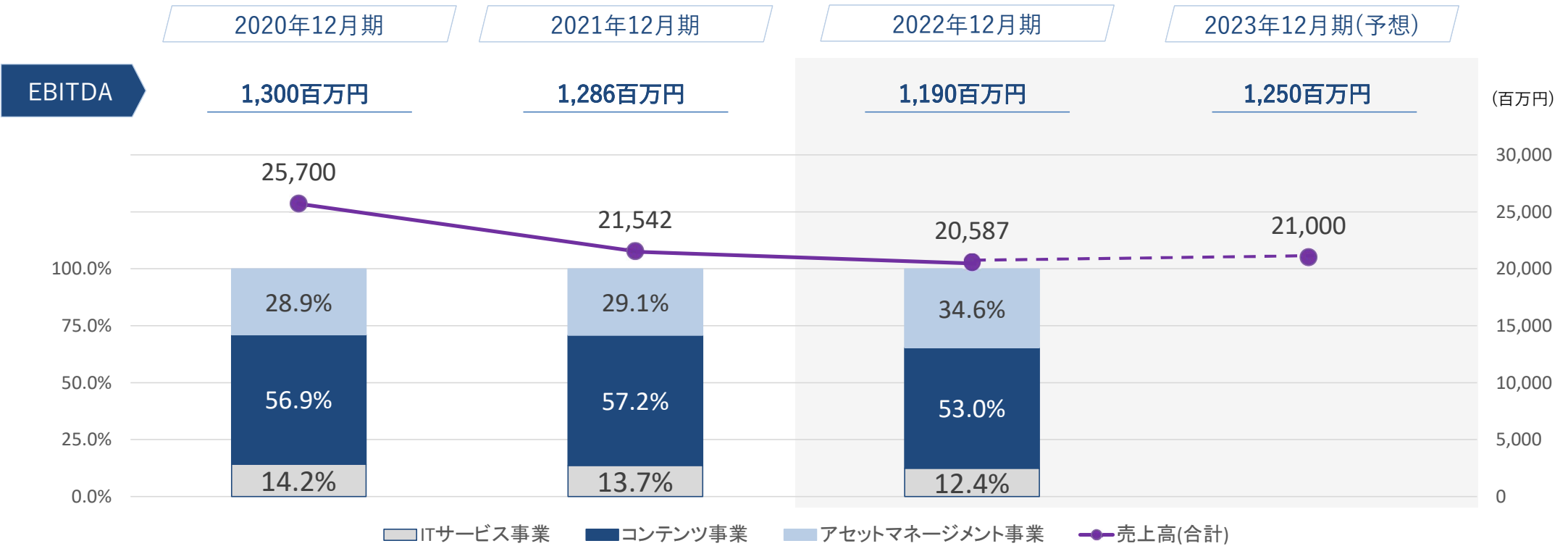
安定収益を生み出す事業ポートフォリオの元、
グループ横断での収益性向上と、成長性の高い領域への展開を進めて参ります。

- 1 変化の激しい社会情勢下でも成長性を高めるため、安定収益を生み出す事業ポートフォリオ構成を実現する。
- 2 各子会社の収益性の向上と、協業によるシナジー創出に取り組む。各社の業績及びグループ寄与度を踏まえたグループ再編等も行う。
- 3 グループ内の事業資産を活かし、成長マーケット領域へ事業を積極的に展開する。
- 4 資本参加や合併会社の設立などを通じて、社外の事業資産を活用する。
- 5 資本コストを上回る経営を行い、会社の持続的成長と中長期的な企業価値の向上を実現する。
- 6 持続可能な経営の実現に向けて、ESGに取り組む。

1. 安定収益を生み出す事業ポートフォリオ構成の実現

変化に強い事業構成を維持しつつ、
営業効率・生産性を向上させ、通期での収益拡大を目指していきます。

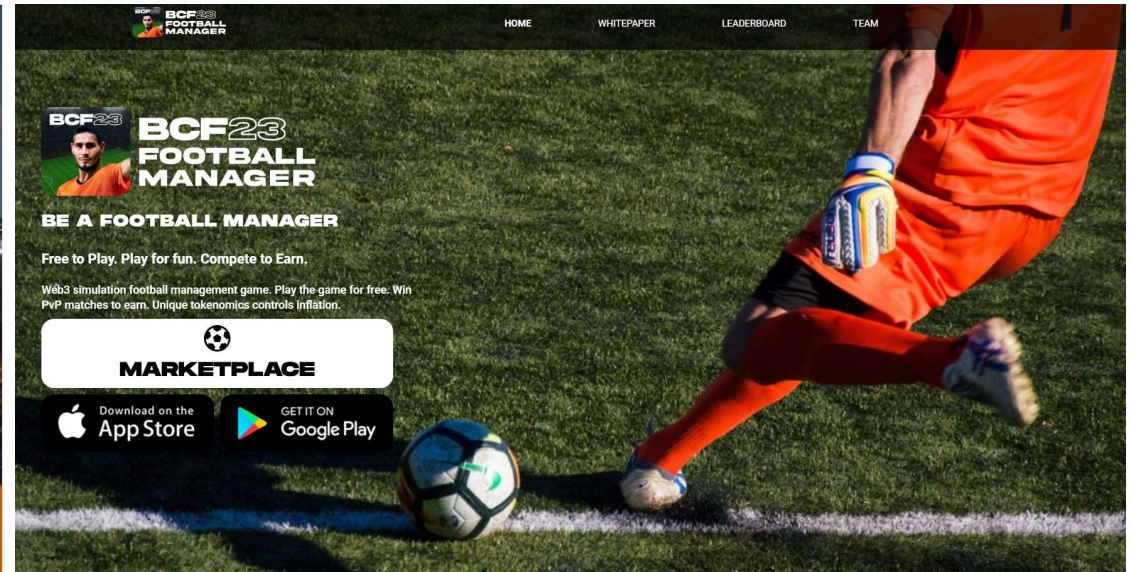
EBITDA・セグメント別売上高割合推移



3. 成長マーケット領域への事業展開

【新規プラットフォーム事業】メタバース空間の成長を見据え、Web3.0 領域における新しいプラットフォームでの事業を推進。

「BCF23: Football Manager Game」 オープンβ版が本格ローンチ

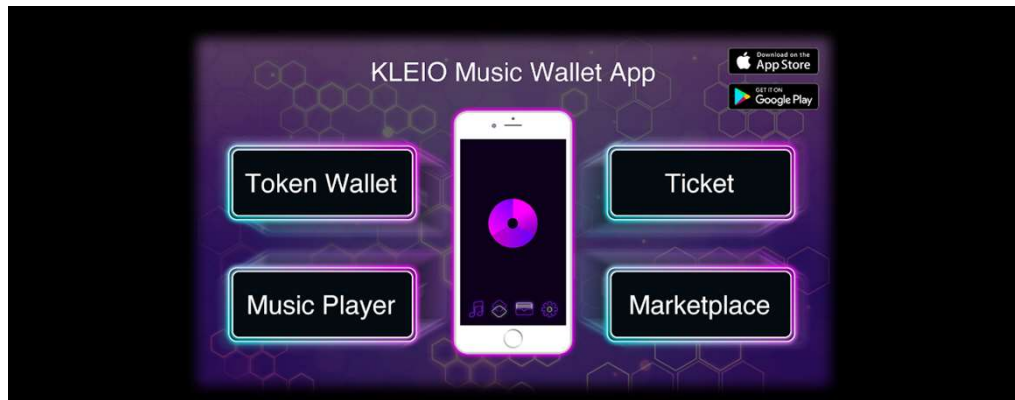


- 「BCF23」のオープンβ版がPlay-and-Earnゲームプラットフォーム「Game Changer」にてリリースされました。
- 「BCF23」はPlay to Earn型ブロックチェーン・サッカー・マネジメントゲームとしては日本初の作品となります。

3. 成長マーケット領域への事業展開

The NFT Recordsへ新規・リピート含めてアーティストが続々参加 2023年はマルチ機能を備えたアプリ化を開発予定

アプリ版の開発



- iOS / Android版でリリース予定
 - 音楽NFTを購入して再生が可能
 - ライブチケットとして機能
 - トークンウォレットとして機能
- ※2023年中にリリース予定

参加アーティスト200組突破



※画像はイメージです

音楽NFTマーケットプレイスでは、世界でトップクラスのアーティスト参加数となりました。

- スターダストプロモーション所属からTEAM SHACHI
- Every Little Thing（2回目の参加）
- 某グローバル系大手レーベルと協議開始

【IP展開支援事業】国内IPホルダーの方々との創業以来の信頼をもとに、独自の新たなコンテンツの届け方、楽しみ方を提案、提供。

ちゃれくじ



検定



- 女性向けデジタルくじサービス「ちゃれくじ」では様々なIPによる展開を推進しています。
- 検定サービスの「ホロライブプロダクション検定」では国内に留まらず海外でも英語版検定サービスを提供しています。
- キャラクターIPの他にも、鉄道開業150年記念企画となる「鉄道マスター検定」を実施しました。

5. 資本コストを上回る経営

以下のKPIを設定し、資本コストを上回る経営を行います。

KPI	2022年12月期 通期実績		2027年12月期目標
売上高営業利益率	4.1%	→	6.5%以上
EBITDAマージン率	5.8%	→	12%以上
ROIC	2.9%	→	8%以上
ROE	1.9%	→	8%以上

- 弊社は、買収により売上と利益が増減する影響を避けるため、売上高営業利益率等の比率でKPIを定めております。
- 2021年12月期第2四半期決算説明資料においてKPIを公表しておりましたが、弊社が買収したコンテンツ事業の子会社において、課金コンテンツの売上の減少及び新規コンテンツの開発に伴う支出増加により営業利益が計画通りに伸びなかったこと等の理由から、事業展開及びKPIの見直しを行いました。

持続可能な経営の実現に向けて、
環境と社会に配慮し、そして、ガバナンスの強化にも努めます。

E (環境)



『The NFT Records』はPoW不使用のため、電力消費削減



S (社会)

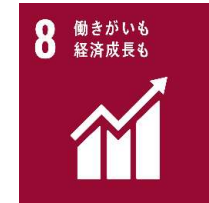


ベンチャー支援や産学連携により、イノベーションの創出



骨髄バンク等へ寄付を実施

G (ガバナンス)



コーポレートガバナンス基本方針

当期の配当金・株主優待は以下のとおり決定致しました。

配当金

当期末配当金を、1株あたり5円・配当金総額は110百万円と致しました。
(前期：1株あたり5円、配当金総額 110百万円)

株主優待

対象株主様に、当社連結子会社である株式会社エクスフィットのフィットネスゲームソフト『フィットネスランナー』のQUOカードを贈呈致します。

株数		優待内容	
100株以上	1,000株未満	上記QUOカード	300円
1,000株以上	5,000株未満	同上	500円
5,000株以上	10,000株未満	同上	700円
10,000株以上		同上	1,000円

ネットワーク社会における空気のように必要不可欠な存在へ

Aeria

東証スタンダード市場(3758)

株式会社アエリア

〒107-0052 東京都港区赤坂3-7-13 赤坂HMビル4F