



# 2023年12月期 通期決算説明資料

---

株式会社アエリア  
東証スタンダード市場(3758)  
2024年3月8日

1. 2023年12月期通期業績報告
2. セグメント別トピックスのご報告
3. 今後の経営方針について

連結経営成績  
及び前期との比較

売上高	22,671百万円	(前期比	10.1 % 増加 )
営業利益	476百万円	(前期比	43.0 % 減少 )
EBITDA	763百万円	(前期比	35.9 % 減少 )

ト  
ピ  
ク  
ス

ITサービス  
事業

データサービス事業を行う株式会社エアネットが安定的に収益を獲得するも、株式会社ファーストペンギンの決済代行収益・アフィリエイト広告収益の減少に伴い減収減益。

コンテンツ  
事業

既存コンテンツの売上減少・新規コンテンツに係る開発費の増加に伴い減収減益。

アセット  
マネジメント  
事業

当社グループ内での協業・自社開発物件の販売推進・営業効率化により、増収増益。

2024年12月期  
業績見通し

売上高	23,000百万円	(前期比	1.4% 増加 )
営業利益	800百万円	(前期比	67.9% 増加 )
EBITDA	1,050百万円	(前期比	37.5% 増加 )



---

# 2023年12月期 通期業績報告

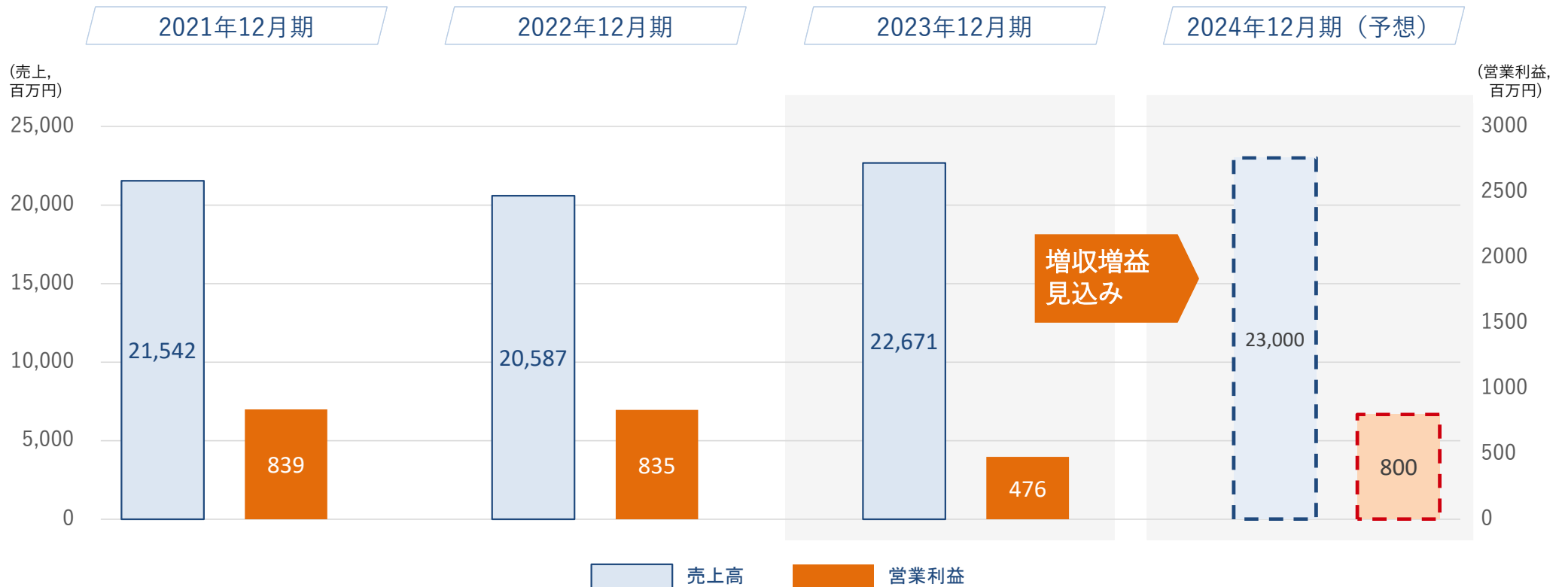
売上高は22,671百万円、営業利益は476百万円、EBITDAは763百万円となりました。

連結経営成績及び前期との比較

単位：百万円 (百万円未満切り捨て)	2023年12月期	2022年12月期	前年同期比 増減額	前年同期比 増減率
売上高	22,671	20,587	+2,084	+10.1%
売上総利益	6,739	7,218	△479	△6.6%
販売費及び一般管理費	6,262	6,382	△119	△1.9%
営業利益	476	835	△359	△43.0%
経常利益	752	720	+32	+4.5%
税金等調整前当期純利益	648	608	+40	+6.6%
親会社株主に帰属する当期純利益	480	172	+307	+178.0%
EBITDA (営業利益 + 減価償却費 + のれん償却額)	763	1,190	△427	△35.9%

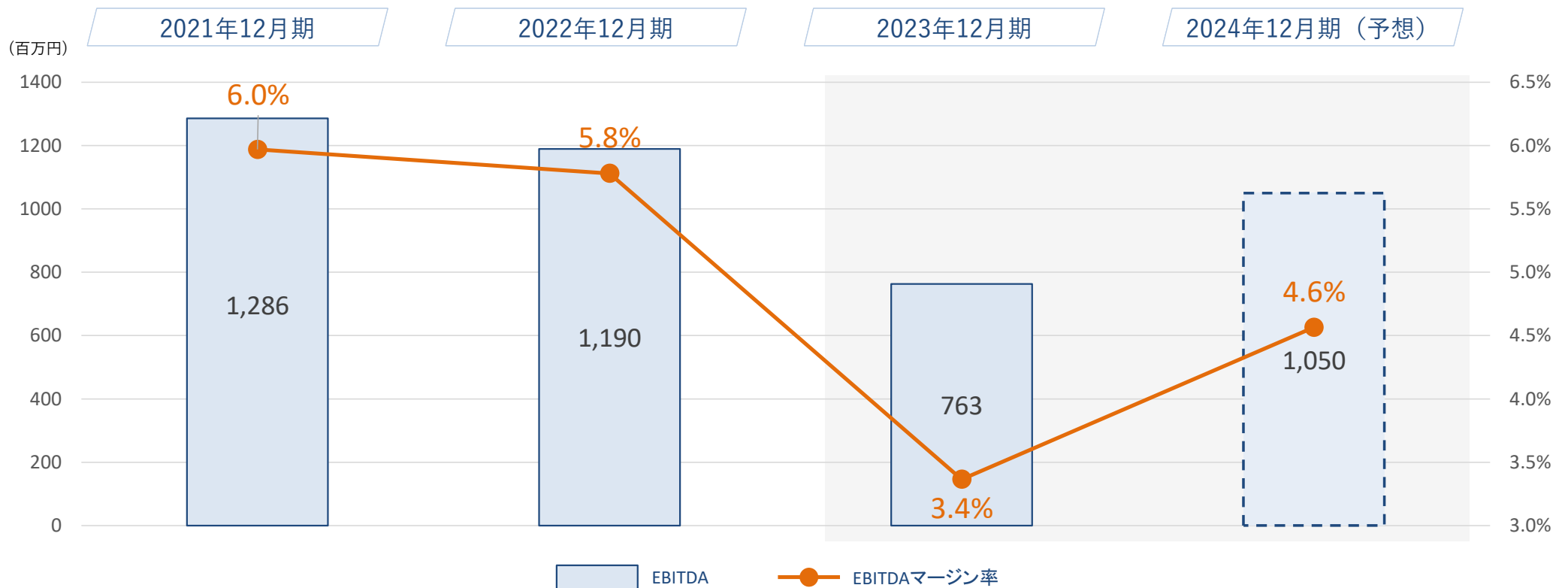
アセットマネジメント事業でのグループ内シナジー効果・販売推進により、当連結会計年度は増収となりました。来期には営業効率の強化等により増収増益を目指します。

売上高・営業利益推移



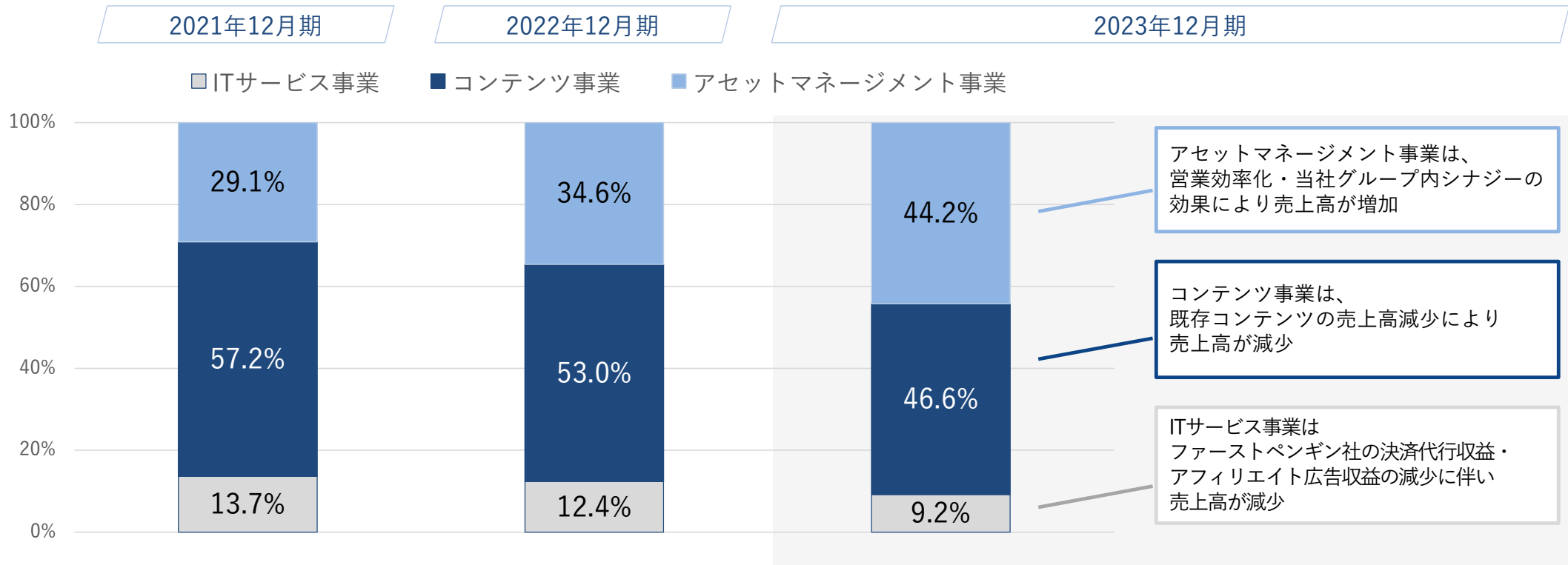
2024年12月期通期では、営業効率の強化及び販売力・生産性の更なる向上により、EBITDAは1,050百万円、EBITDAマージン率は4.6%となる見通しです。

EBITDA・EBITDAマージン率推移



アセットマネージメント事業での営業効率化・当社グループ内シナジーの効果により、同事業の売上高構成比が伸長しました。

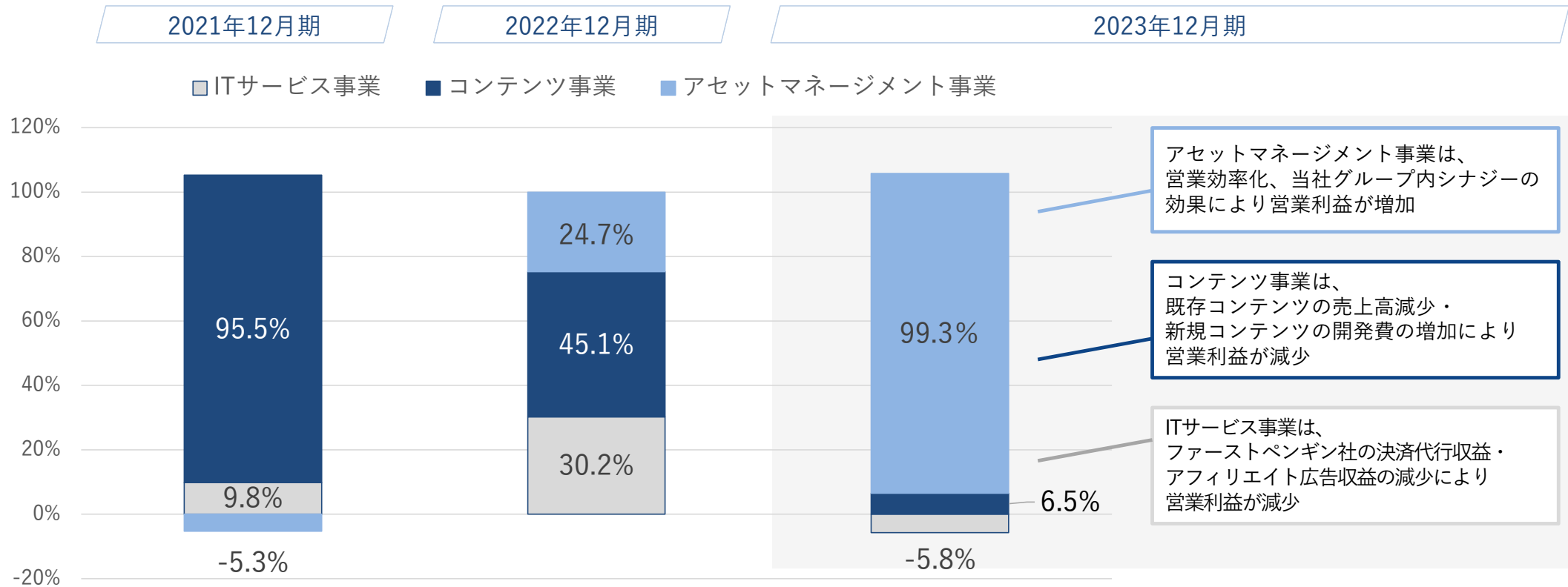
セグメント別通期売上高割合推移（各期の売上高=100%）





アセットマネジメント事業の営業効率化・グループ内シナジー効果により、当該事業の営業利益構成比が増加しました。

セグメント別通期営業利益割合推移（各期の営業利益=100%）



## 連結貸借対照表及び連結キャッシュ・フロー

単位：百万円（百万円未満切り捨て）	2023年12月末	2022年12月末	備考
流動資産	18,997	18,073	アセットマネジメント事業の不動産仕入、建築費、手付金等
固定資産	2,147	2,295	
資産合計	21,145	20,369	
流動負債	7,545	7,713	
固定負債	3,918	3,363	社債発行、長期借入金の増加
負債合計	11,463	11,076	
純資産合計	9,682	9,292	
自己資本当期純利益率（ROE）	5.2%	1.9%	親会社株主に帰属する当期純利益の増加
総資産経常利益率（ROA）	3.6%	3.6%	
自己資本比率	44.9%	44.3%	
一株あたり純資産（BPS）	426.41円	406.80円	自己資本の増加
単位：百万円（百万円未満切り捨て）	2023年12月末	2022年12月末	備考
営業活動によるCF	△1,975	△1,085	売上債権及び契約資産の増加、預り金の減少
投資活動によるCF	168	△51	
財務活動によるCF	1,099	867	社債発行
現金及び現金同等物期末残高	8,449	9,151	

# セグメント別トピックスのご報告

リベル・エンタテインメントの『A3!』は、2024年1月に7周年。『蒼焔の艦隊』も2023年9月には6周年イベントを実施。引き続き高いクオリティの開発と運営を追求します。

『A3!』



- 2024年1月にサービス開始から7周年。iOSセールスランキング最高2位！4月にはダウンロードを突破！
- 2023年春の有名IPとのコラボが大好評！
- 2023年9月の展示イベント「A3! Memoria.」も盛況！
- 2.5次元舞台「MANKAI STAGE『A3!』」はACT2!シリーズを上演！

『蒼焔の艦隊』



- 2023年11月に200万ダウンロードを突破！
- 2023年12月に行われた有名IPとのコラボも大好評！
- 日本国内で開発した高精度な3Dグラフィックや新要素の開発にも注力し、ファンを魅了。

リベル・エンタテインメントとポニーキャニオンのタッグでおくる  
完全新作オリジナルタイトル『18TRIP（エイティーントリップ）』2024年初夏リリース！

『18TRIP（エイティーントリップ）』



- 近未来の横浜「HAMA18区」を舞台に「旅」をテーマにした“おもてなしアドベンチャー”
- 業界唯一の地方活性化事業を専門とするポニーキャニオンエリアアライアンス部とともに、全国の地域と協力して展開！
- AnimeJapan 2024で『18TRIP』のキャスト登壇ステージ実施も決定！
- 2024年初夏リリース！

【IP創出事業】 シリーズ11周年、全世界での累計会員数4,000万人突破を記念し  
お客様との新たな接点を創出

シリーズ11周年記念のリアルイベントを実施！



- イケメンシリーズ11周年を記念し、IFC会員限定のリアルイベント「イケメンシリーズ ツアー」を開催しました。開催後、多くのお客様からSNS上で嬉しい感想が寄せられ、イベント後のアンケートでは10点満点中9.2点という満足度を記録。
- 2023年7月には人気作『イケメン王子 美女と野獣の最後の恋』が3周年を迎え、記念グッズやコラボカフェなど、リアル体験も提供。

【IP創出事業】「+ONE by イケメンシリーズ」『恋花幕明録』舞台化  
シリーズ第2弾タイトル『モルガナティック・アイドル』2024年春サービス開始！

第1弾「恋花幕明録」



第2弾「モルガナティック・アイドル」



- 「+ONE by イケメンシリーズ」とは、様々なパートナー企業様と、相互の強みを活かした女性向け恋愛ゲームをお届けする、イケメンシリーズの派生レーベル。
- 第1弾「恋花幕明録」はアニメイトとの共同開発で、2024年2月に東京と兵庫にて舞台上演。
- 第2弾「モルガナティック・アイドル」はABCフロンティアとの共同開発で、事前予約を開始。

株式会社エアネットでは、企業を狙った標的型攻撃対策ソリューションを提供しております。

## 株式会社エアネット 『マネージドセキュリティサービス』



### インフラ診断

指定されたサーバに対して、  
ポートスキャンや疑似的なアクセスを実行

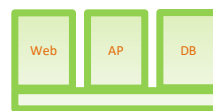
- 外部からの侵入可能性のある経路、実装されたアプリに対する既知の脆弱性（シグネチャベース）、設定ミスを確認。



### WEBアプリケーション診断

指定されたWebアプリケーションに対して  
命令→応答結果から脆弱性を診断

- 未知の脆弱性（SQLインジェクション、XSS、等）について、診断を実行しプログラムに潜在する脆弱性を探索。



### 社内環境マネージド セキュリティサービス

EDRの導入、モニタリングや  
インシデント時の運用対応

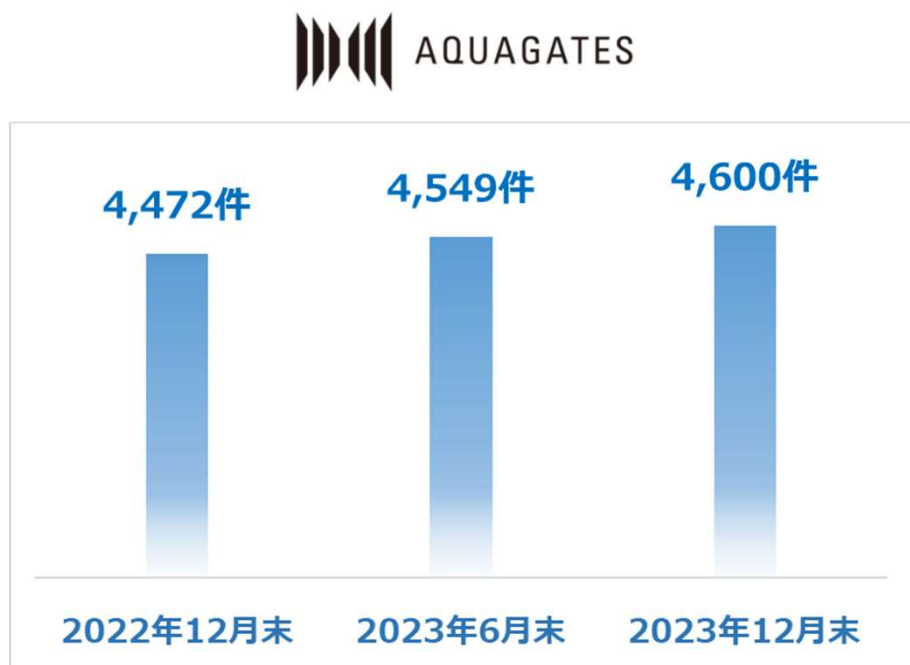
- 機械学習を活用したリアルタイム行動分析、レピュテーション分析、ビッグデータ分析により、侵害に関連性のある事象等を検知、診断。





新機能の実装など、更に利便性が向上。  
さらなる決済代行サービスのサイト数獲得に注力します。

## 決済代行サービスのサイト数



## 決済サービスの機能向上

## ◆リザーブキーパーの決済導入拡大

当社と同じくアエリアグループである株式会社エアネットの提供する、飲食店向けテイクアウト・宅配予約受付システム「リザーブキーパー」へのクレジットカード決済機能導入が進んでいる。現在累計30店舗が決済機能を導入し、今後も増加傾向。

## ◆キャンペーン展開による電子マネーの拡大

2023年の年末に電子マネーについて初期費用無料キャンペーンを行い、加盟店が更に拡大。とりわけ、Aurfy Japan株式会社が展開するニーハオペイ（中国3大電子決済サービスであるアリペイ、ウィーチャットペイ、銀聯カードすべて可能な決済）も申込が拡大。今後の中国インバウンド需要回復に期待。



# 今後の経営方針について

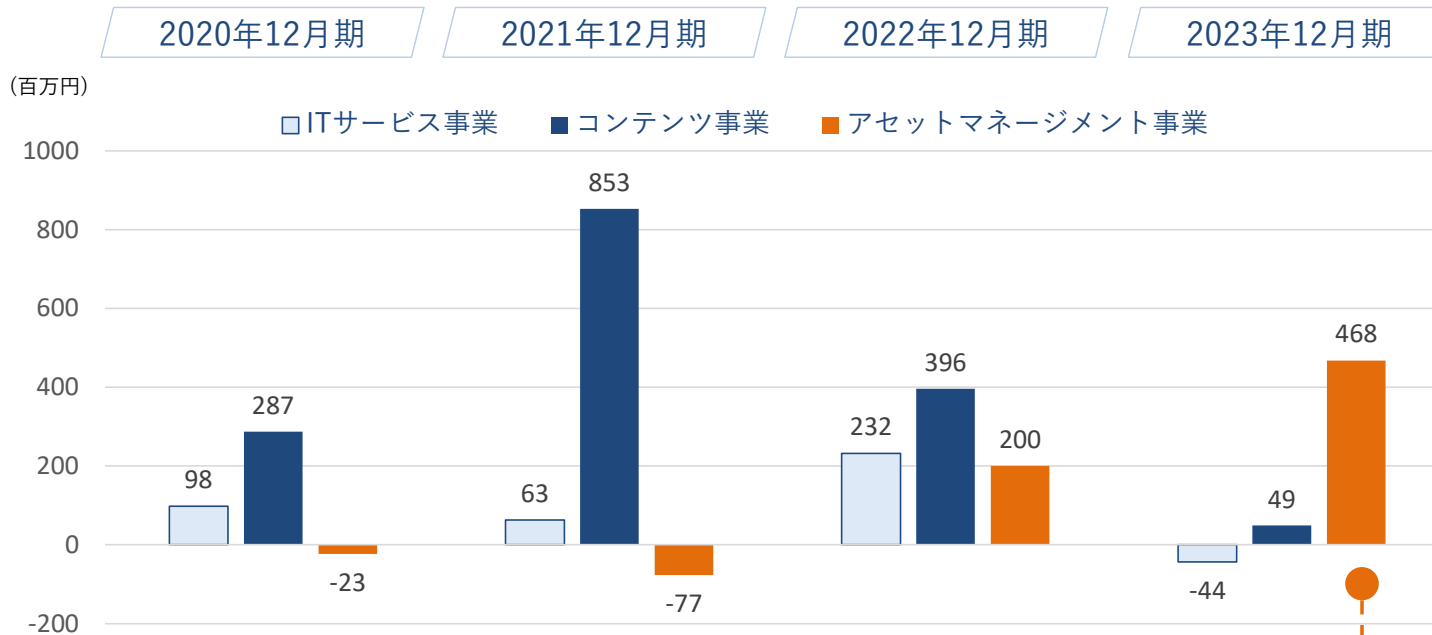
安定収益を生み出す事業ポートフォリオの元、  
グループ横断での収益性向上と、成長性の高い領域への展開を進めて参ります。

- 1 変化の激しい社会情勢下でも成長性を高めるため、安定収益を生み出す事業ポートフォリオ構成を実現する。
- 2 各子会社の収益性の向上と、協業によるシナジー創出に取り組む。各社の業績及びグループ寄与度を踏まえたグループ再編等も行う。
- 3 グループ内の事業資産を活かし、成長マーケット領域へ事業を積極的に展開する。
- 4 資本参加や合併会社の設立などを通じて、社外の事業資産を活用する。
- 5 資本コストを上回る経営を行い、会社の持続的成長と中長期的な企業価値の向上を実現する。
- 6 持続可能な経営の実現に向けて、ESGに取り組む。

# 1. 安定収益を生み出す事業ポートフォリオ構成の実現

事業の多角化によって安定的に利益を生む事業構造を実現するとともに、資本コストの低減等を通じて企業価値の向上を目指します。

## 安定的に利益を生む事業構造の実現（セグメント別利益推移）



アセットマネジメント事業では、営業活動等の効率化とともに、自社開発物件の外部パートナーへの卸売り、グループ企業間の共同事業による不動産開発等の施策を推進。アエリアグループ全体の利益基盤に成長。

## 資本コスト低減等の取組み

### 負債の活用

成長事業であるアセットマネジメント事業を中心に積極的に負債を活用し、グループ全体の資本コストを低減して参ります。

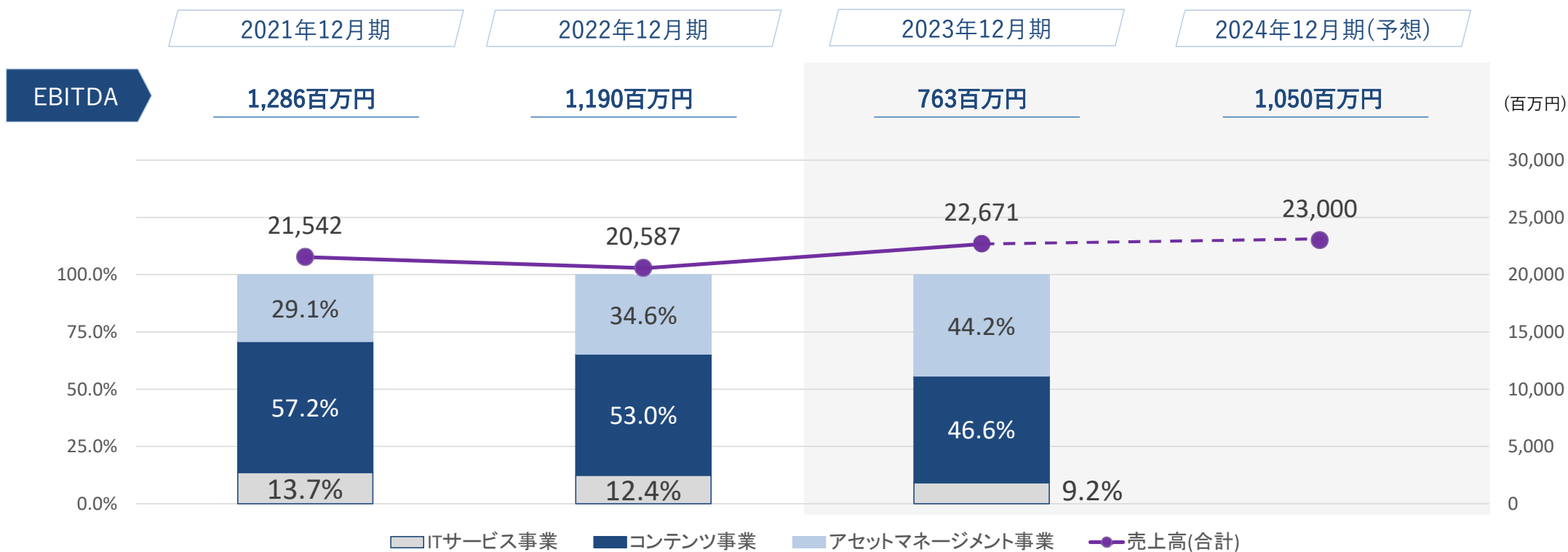
### 情報開示の拡充

グループ会社の事業動向について、事業リスクも含めて、IR・PR情報の一層の充実を図って参ります。

# 1. 安定収益を生み出す事業ポートフォリオ構成の実現

各事業領域の営業効率・生産性を向上し、通期での収益拡大を目指してまいります。

### EBITDA・セグメント別売上高割合推移



## 4. 社外の事業資産の活用

【IP展開支援事業】国内IPホルダーの方々との創業以来の信頼をもとに独自の新たなコンテンツの届け方、楽しみ方を提案、提供して参ります。

### ちゃれくじ



### 検定



### 地域コラボ



- 女性向けデジタルくじサービス「ちゃれくじ」では様々なIPによる展開を推進
- 検定サービスではTVアニメ「ブルーロック検定」を提供し、「五等分の花嫁検定II～五つ子博士と助手～」は前回に引き続き第2回を実施。TVアニメ『ゾンビランドサガ』の放送5周年を記念した期間限定クイズつきONLINESTOREも開催
- 香川県の魅力を伝えるイベント「じょんならんフェスティバル」の実行委員となり、リアルイベント×オンライン検定×スタンプラリーという地域とIPのコラボレーションを実現

以下のKPIのもと、安定的に利益を生む事業構造を実現しつつ、  
営業効率・生産性の向上を通じて、資本コストを上回る経営を目指します。

## 各KPIの実績及び目標

	2023年12月期 通期実績		2027年12月期 目標
売上高営業利益率	2.1%	▶	6.5%以上
EBITDAマージン率	3.4%	▶	12.0%以上
ROIC	2.0%	▶	8.0%以上
ROE	5.2%	▶	8.0%以上

持続可能な経営の実現に向けて、  
環境と社会に配慮しつつ、ガバナンスの強化にも努めます。

E (環境)



7 エネルギーをみんなに  
そしてクリーンに



13 気候変動に  
具体的な対策を

『The NFT Records』はPoW不使用  
のため、電力消費削減

S (社会)



9 産業と技術革新の  
基盤をつくろう

ベンチャー支援や産学連携により、  
イノベーションを創出



3 すべての人に  
健康と福祉を

骨髄バンク等へ寄付を実施

G (ガバナンス)



8 働きがいも  
経済成長も

コーポレートガバナンス基本方針の  
整備



当期の配当金・株主優待は以下のとおり決定致しました。

配当金

当期末配当金を、1株あたり5円・配当金総額は111百万円と致しました。  
 (前期：1株あたり5円、配当金総額 110百万円)

株主優待

対象株主様に、当社連結子会社である株式会社チームゼロの『元祖!シンプルゲー倶楽部』のQUOカードを贈呈致します。

株数		優待内容	
100株以上	1,000株未満	上記QUOカード	300円
1,000株以上	5,000株未満	同上	500円
5,000株以上	10,000株未満	同上	700円
10,000株以上		同上	1,000円

ネットワーク社会における空気のように必要不可欠な存在へ

Aeria

東証スタンダード市場(3758)

株式会社アエリア

〒107-0052 東京都港区赤坂3-7-13 赤坂HMビル4F